

Kilka informacji dotyczących mojej pracy:

1. Na początku podjętej decyzji o rozwijaniu grupy w naszej firmie organizowałam wiele spotkań z osobami którym chciałam proponować przyłączenie się do firmy

- z rodziną oraz znajomymi bliższymi i dalszymi w domu

- z osobami obcymi miejsce spotkania zależało od rozmowy, było to spotkanie domu tej osoby lub miejscu neutralnym np. kawiarni

Wyżej opisany system w celu rozbudowy struktury realizuję do dzisiaj.

2. Spotkanie w miejscu neutralnym umawiam zwykle wg niżej podanego schematu:

- proponuję dwie daty do wyboru i mój rozmówca wybiera dogodny dla niego termin

- pytam gdzie możemy się spotkać (ponieważ osoba z którą się umawiamy powinna mieć własny udział w ustalaniu spotkania – mamy większą pewność, że do spotkania dojdzie)

- następnie ja podaję dwie godziny do wyboru

- na końcu powtarzam ustalony termin , możemy podać wizytówkę z ustalonym terminem lub wysłać sms-a aby osoba miała nasz numer telefonu

- umawiamy się, że ja zadzwonię w dniu spotkania potwierdzając swoją obecność (tak naprawdę ten telefon przypomina osobie o spotkaniu a nam może oszczędzić czas bowiem zdarza się, że usłyszymy „Przepraszam, musiałem nagle wyjechać i zapomniałem uprzedzić o tym fakcie”

- odpowiadam „Wszystko w porządku mi też zdarza się zapomnieć. W takim razie kiedy mogę zadzwonić ponownie aby ustalić nowy termin?”

3. Poniżej podaję ogólny schemat pracy z osobami które z różnych powodów zmniejszyły swoją aktywność

- informuję o promocjach, wydawanych katalogach, nowościach drogą elektroniczną lub wysyłam sms-y

- staram się wykonywać w miarę możliwości również telefony i w rozmowie przekazywać te informacje lub oferując swoją pomoc

4. Wykonuję również telefony do osób aktywnych, kupujących regularnie produkty w naszym

sklepie internetowym z gratulacjami ewentualnie proponując wysłanie nagrody. Na zakończenie zawsze pytam czy zna Pani/Pan osoby,. Które lubią nasze produkty lub kogoś kto chciałby dorobić do pensji i informuję, że po jakimś czasie takich działań może Pani/Pan kupować nasze produkty coraz taniej (małymi krokami sprawiam, że osoby zaczynają sponsorować następne osoby).

Pozostaję do państwa dyspozycji i chętnie odpowiem na każde następne pytanie oraz pomogę w każdej innej sprawie.

*Elżbieta Smółka*

Wszelkie prawa zastrzeżone E. Smółka